AMAEME

Asociación Mexicana de Almacenamiento
de Energía y Microrredes Eléctricas

PRESENTACIÓN INSTITUCIONAL

Membresías y servicios

Organización técnico-empresarial especializada en almacenamiento de energía y microrredes eléctricas en México.

01 Representación

02 Mercado y proyectos

03 Inteligencia

04 Conocimiento

05 Capital

QUÉ ES AMAEME

Una organización técnico-empresarial especializada en almacenamiento de energía y microrredes eléctricas en México

Opera como una plataforma de articulación entre industria, tecnología, conocimiento, demanda, instituciones y capital.

ALMACENAMIENTO Y MICRORREDES

AMAEME impulsa el almacenamiento de energía y las microrredes eléctricas como herramientas para fortalecer la infraestructura energética del país.

- Resiliencia
- Eficiencia
- Continuidad operativa
- Infraestructura inteligente

MISIÓN

Articular a la cadena de valor del almacenamiento de energía y las microrredes eléctricas para impulsar su desarrollo seguro, competitivo y económicamente viable en México, mediante representación técnica, conocimiento, desarrollo de mercado y vinculación con capital.

VISIÓN

Ser el referente técnico-empresarial en México para el desarrollo del almacenamiento de energía y las microrredes eléctricas, contribuyendo a una infraestructura energética más resiliente, segura y competitiva.

POR QUÉ SER PARTE

Un mercado en desarrollo se aprovecha mejor con contexto, conexiones y capacidades

CONTEXTO

Entender la regulación y el mercado antes de decidir

Seguimiento regulatorio, información de mercado y una agenda técnica compartida con el sector.

CONEXIONES

Conversar con quien fabrica, ejecuta, demanda y financia

Encuentros periódicos y sesiones curadas donde coinciden oferta especializada, usuarios y capital.

CAPACIDADES

Preparar al equipo para un sector técnico y exigente

Talleres especializados en almacenamiento, aplicaciones industriales, microrredes y proyectos bancables.

Por qué una membresía y no actividades aisladas

Base anual incluida

Capacitación, información, encuentros y visibilidad en un solo plan.

Precio preferente

15, 25 o 30 % de descuento en actividades adicionales, según el nivel.

Presencia todo el año

Directorio, comités técnicos y calendario de actividades durante la vigencia.

A QUIÉN CONECTA AMAEME

Toda la cadena de valor en un mismo espacio

Tecnología

Fabricantes de baterías
BESS
Electrónica de potencia
EMS
Software
Componentes

Ejecución

Integradores
Desarrolladores
EPC
Ingeniería
Especialistas

Demanda

Industria
Parques industriales
Data centers
Infraestructura crítica
Grandes usuarios

Capital

Banca
Fondos
Aseguradoras
Estructuradores

Conocimiento

Academia
Centros de investigación
Especialistas

Instituciones

Autoridades
Organismos
Entidades de regulación, planeación y desarrollo energético

ACTORES DE INTERLOCUCIÓN

Oferta especializada

Tecnología, ingeniería, integración y capital.

→

AMAEME articula

Criterio técnico, agenda, información y encuentros.

→

Demanda con proyectos

Industria y usuarios críticos que evalúan soluciones.

Para su empresa: un punto de encuentro especializado con actores con los que hoy coincide de forma dispersa.

QUÉ RECIBE SU EMPRESA

Cinco motores de valor con entregables concretos

01

Representación técnica e institucional

EL MIEMBRO RECIBE

- Participación en comités técnicos y mesas de trabajo
- Posiciones técnicas comunes del sector
- Interlocución técnica con instituciones

02

Desarrollo de mercado y proyectos

EL MIEMBRO RECIBE

- Desayunos Ejecutivos AMAEME
- Sesiones B2B curadas
- Participación en pilotos y mesas
- Perfil en el directorio

03

Inteligencia

EL MIEMBRO RECIBE

- Brief regulatorio trimestral
- Productos de inteligencia según su nivel
- Estudios a la medida, con cotización aparte

04

Conocimiento y capacitación

EL MIEMBRO RECIBE

- Cupos incluidos en talleres especializados
- Precio preferente en cupos adicionales
- Publicación de contenido técnico

05

Capital y bancabilidad

EL MIEMBRO RECIBE

- Taller de proyectos bancables
- Diálogos con banca, fondos e inversionistas
- Criterios técnicos para presentar proyectos

AMAEME facilita condiciones para el desarrollo del mercado; no garantiza ventas, financiamiento ni resultados regulatorios.

MEMBRESÍAS

Tres niveles según la profundidad que necesita su empresa

MIEMBRO ESPECIALIZADO

$65,000

MXN + IVA al año

Presencia, formación base e información del sector.

- 4 cupos de capacitación al año
- 1 representante por desayuno ejecutivo
- 1 pase al Encuentro Anual
- Brief regulatorio trimestral
- Perfil institucional en directorio
- 15 % en actividades adicionales

MIEMBRO CORPORATIVO

$150,000

MXN + IVA al año

Vinculación activa, más formación y visibilidad destacada.

- 10 cupos de capacitación al año
- 2 representantes por desayuno ejecutivo
- 2 pases al Encuentro Anual
- 2 productos de inteligencia al año
- Hasta 4 sesiones B2B curadas al año
- Perfil destacado y 1 activación anual
- 25 % en actividades adicionales

EMPRESA ANCLA

$300,000

MXN + IVA al año

Máxima profundidad en formación, información y vinculación.

- 20 cupos de capacitación al año
- 2 representantes por desayuno, acceso VIP
- 4 pases al Encuentro Anual
- Acceso ampliado a inteligencia
- Hasta 8 sesiones B2B · 2 briefings ejecutivos
- Perfil premium · 1 mesa técnica co-diseñada
- 30 % en actividades adicionales

Aliado Académico / Institucional: figura por invitación para academia, centros de investigación e instituciones afines.

Los beneficios y pases están sujetos a vigencia, disponibilidad y condiciones de uso de cada programa.

MEMBRESÍAS

Qué aumenta de un nivel al siguiente

BENEFICIO	ESPECIALIZADO $65,000 MXN + IVA al año	CORPORATIVO $150,000 MXN + IVA al año	EMPRESA ANCLA $300,000 MXN + IVA al año
Cupos de capacitación al año	**4**	**10**	**20**
Representantes por desayuno ejecutivo	**1**	**2**	**2 · acceso VIP**
Pases al Encuentro Anual	**1**	**2**	**4**
Descuento en actividades adicionales	**15 %**	**25 %**	**30 %**
Brief regulatorio trimestral	Incluido	Incluido	Incluido
Productos de inteligencia	Precio preferente	2 incluidos al año	Acceso ampliado
Briefings ejecutivos privados	—	—	**2 al año**
Perfil en directorio	Institucional	Destacado	Premium
Publicaciones técnicas	**1 al año**	**2 al año**	**4 al año**
Activación destacada en desayuno	—	**1 al año**	—
Sesiones B2B curadas	—	Hasta 4 al año	Hasta 8 al año
Comités técnicos	Acceso	Prioritario	Prioritario
Pilotos y mesas	Acceso general	Preferente	Prioridad
Mesa técnica co-diseñada	—	—	**1 al año**

Beneficios sujetos a vigencia, disponibilidad y condiciones de uso de cada programa. La membresía no otorga cargos ni derechos de gobierno. Producción, viajes y terceros se cobran aparte.

CONOCIMIENTO · INTELIGENCIA

Un equipo mejor preparado y mejor informado

CAPACITACIÓN

Programa de talleres especializados, abierto también al público. Los miembros usan sus cupos incluidos y obtienen precio preferente en cupos adicionales.

TALLER
Almacenamiento de Energía en México

TALLER
BESS para Industria y Grandes Usuarios

TALLER
Microrredes, Resiliencia y Proyectos Bancables

6 al año
talleres en el programa objetivo, 2 de ellos presenciales

4 · 10 · 20
cupos incluidos al año, según nivel

INTELIGENCIA

Documentos ejecutivos desarrollados por AMAEME para evaluar decisiones de mercado, tecnología y regulación.

Brief regulatorio trimestral
Incluido en los tres niveles.

Productos de inteligencia
Brief sectorial, reporte temático, radar de oportunidades, análisis regulatorio o mapa de mercado. Especializado: precio preferente · Corporativo: 2 al año · Ancla: acceso ampliado.

Briefings ejecutivos · Empresa Ancla
2 al año. Sesiones privadas de análisis estratégico sobre mercado, regulación, oportunidades o temas prioritarios. Referencia de 60 minutos; virtuales, presenciales o híbridas.

Estudios a la medida
Desarrollados para una empresa específica; se cotizan por separado.

DESARROLLO DE MERCADO

Encuentros periódicos con todo el ecosistema

DESAYUNOS EJECUTIVOS AMAEME

Cada dos o tres meses. Conversación sectorial, networking, conocimiento, presentación de empresas e identificación de oportunidades.

REPRESENTANTES POR EMPRESA EN CADA DESAYUNO

1	2	2 · VIP
Especializado	Corporativo	Empresa Ancla

Plazas por encuentro. Corporativo incluye además una activación destacada al año.

SESIONES B2B CURADAS

Sesiones de vinculación con actores previamente identificados por afinidad comercial, técnica o institucional.

Hasta 4	Hasta 8
al año · Corporativo	al año · Empresa Ancla

Sujetas a disponibilidad, interés de las partes y pertinencia.

ENCUENTRO ANUAL AMAEME

Evento de industria, conocimiento, relacionamiento y posicionamiento, con miembros, empresas Ancla, especialistas y actores institucionales.

PASES INCLUIDOS

1 · 2 · 4

Especializado · Corporativo · Empresa Ancla

REPRESENTACIÓN · CAPITAL · VISIBILIDAD

Una voz en la agenda técnica y presencia ante el sector

AGENDA TÉCNICA

Participar en los temas técnicos que afectan a su negocio

Comités técnicos: acceso para Especializado; prioritario para Corporativo y Empresa Ancla.

Pilotos y mesas: acceso general, preferente o prioridad, según nivel.

Mesa técnica co-diseñada: una al año para Empresa Ancla; costos extraordinarios aparte.

La membresía no otorga cargos ni derechos de gobierno.

CAPITAL

Entender cómo se evalúa y estructura un proyecto

Formación: taller de Microrredes, Resiliencia y Proyectos Bancables, con los cupos incluidos.

Diálogo: espacios convocados por AMAEME con banca, fondos e inversionistas.

Documentación técnica: criterios para presentar casos de negocio.

AMAEME no otorga ni garantiza financiamiento.

VISIBILIDAD

Presencia documentada en los canales de AMAEME

Especializado: perfil institucional en directorio, distintivo digital y 1 publicación técnica al año.

Corporativo: perfil destacado, 2 publicaciones al año y 1 activación destacada: participación de unos 15 minutos en un desayuno ejecutivo, sujeta a agenda, pertinencia y programación.

Empresa Ancla: perfil premium, reconocimiento como Empresa Ancla y 4 publicaciones al año.

El directorio presenta nombre, logotipo, descripción, especialidades, sitio web, ubicación e información institucional autorizada.

MÁS ALLÁ DE LA MEMBRESÍA

Productos y programas del ecosistema

Capacitación
Talleres abiertos al público; miembros con precio preferente.

Encuentros y eventos
Desayunos Ejecutivos y Encuentro Anual AMAEME.

Inteligencia
Productos de inteligencia adicionales a los incluidos.

Estudios
Análisis a la medida para una empresa, cotizados por separado.

Patrocinios
Para empresas, miembros o no, que buscan protagonismo en un encuentro.

Programas y proyectos
Programas sectoriales y proyectos especiales con alcance propio.

PATROCINIO DE DESAYUNO

$50,000

MXN + IVA

Presencia como patrocinador, hasta 5 pases y hasta 15 minutos en agenda. El Encuentro Anual también ofrece oportunidades de patrocinio. Los patrocinios no forman parte de las membresías.

PRINCIPIO DE NO COMPETENCIA

AMAEME desarrolla el mercado.
Los miembros hacen el negocio.

AMAEME no cobra comisión sobre la venta ordinaria de equipos o soluciones de sus miembros.

INCORPORACIÓN

Conversemos sobre su participación en AMAEME

1

Conversación inicial

Su empresa, su papel en el ecosistema y sus objetivos.

2

Elección de nivel

Especializado, Corporativo o Empresa Ancla, según la profundidad que busca.

3

Afiliación

Solicitud de afiliación y términos de membresía.

4

Activación

Perfil en directorio, distintivo digital y calendario de beneficios.

Solicite una conversación para revisar el nivel de participación adecuado para su empresa.

CONTACTO COMERCIAL

Efrén Giovanni Mendoza Zavala

Responsable Comercial | AMAEME

egmz@hotmail.com

SITIO INSTITUCIONAL

amaeme.alliance.org.mx

AMAEME

Asociación Mexicana de Almacenamiento de Energía y Microrredes Eléctricas

Desarrollo institucional y soporte operativo inicial: ALLIANCE