AMAEME

Asociación Mexicana de Almacenamiento
de Energía y Microrredes Eléctricas

机构介绍

会员体系与服务

AMAEME是一家专注于墨西哥储能与微电网领域的专业技术与产业组织。

01 技术与机构事务

02 市场与项目开发

03 行业情报

04 专业知识与培训

05 资本

AMAEME是一家专注于墨西哥储能与微电网领域的专业技术与产业组织

AMAEME连接产业、技术、专业知识、市场需求、机构资源与资本，推动墨西哥储能与微电网市场的发展。

储能与微电网

AMAEME推动储能与微电网的发展与应用，以此强化墨西哥的能源基础设施。

- 韧性
- 效率
- 运营连续性
- 智能基础设施

使命

连接储能与微电网产业链，通过技术代表、专业知识、市场开发及资本对接，推动相关产业在墨西哥实现安全、具竞争力且具有经济可行性的长期发展。

愿景

成为墨西哥储能与微电网领域具有代表性的专业技术与产业组织，推动建设更具韧性、更安全、更具竞争力的能源基础设施。

为何加入

进入并拓展墨西哥市场，关键在于市场认知、本地网络与团队能力

市场认知

决策之前，先了解墨西哥的监管与市场环境

监管动态跟踪、市场信息，以及与行业共同关注的技术议题。

本地网络

与制造、实施、采购及融资各方建立联系

通过定期交流与精准对接，汇聚专业供应商、终端用户与资本方。

团队能力

为技术要求高、专业性强的行业培养团队

涵盖储能、工业应用、微电网及具备融资可行性项目的专题培训。

为何选择会员制，而非零散参与活动

年度权益一揽子包含

培训、行业情报、交流活动与品牌展示，统一纳入一个方案。

优惠价格

根据会员级别，额外活动享受15%、25%或30%折扣。

全年持续曝光

会员有效期内持续享有会员名录展示、技术委员会参与及活动日程。

AMAEME连接哪些参与方

完整产业链，汇聚于同一平台

技术

电池制造商
电池储能系统（BESS）
电力电子
EMS
软件
零部件

项目实施

系统集成商
项目开发商
EPC
工程设计
专业服务商

市场需求

工业企业
工业园区
数据中心
关键基础设施
大型用电企业

资本

银行
基金
保险机构
融资架构机构

专业知识

学术界
研究机构
行业专家

相关机构

主管部门
相关机构
监管、规划及能源发展机构

机构与监管相关方

专业供给方
技术、工程、系统集成与资本。

→

AMAEME连接各方
技术判断、行业议题、市场情报与交流活动。

→

具有项目需求的用户方
正在评估解决方案的工业及关键领域用户。

对贵公司而言：一个专业的交流平台，帮助贵公司系统接触目前较为分散的本地合作伙伴、用户及行业相关方。

贵公司将获得

五大价值引擎，均有具体交付成果

01
技术与机构事务

会员权益

- 参与技术委员会与工作组
- 形成行业共同技术立场
- 与相关机构开展技术交流

02
市场与项目开发

会员权益

- AMAEME高层早餐会
- 精准B2B对接
- 参与试点项目与工作组
- 会员名录展示

03
行业情报与市场洞察

会员权益

- 季度监管简报
- 按会员级别提供行业研究与市场情报产品
- 定制研究（另行报价）

04
专业知识与培训

会员权益

- 专题培训所含名额
- 额外名额享受优惠价格
- 发布技术内容

05
资本与项目融资能力

会员权益

- 具备融资可行性的项目专题培训
- 与银行、基金及投资方对话
- 项目商业方案的技术标准

AMAEME致力于为市场发展创造条件，但不保证销售、融资或监管结果。

会员体系

三个会员级别，匹配企业不同的参与深度

专业会员

RMB 26,000

+ VAT / 年

建立市场存在，获得基础培训与行业情报。

- 每年4个培训名额
- 每场高层早餐会1名代表
- 年度大会1张通行证
- 季度监管简报
- 会员名录基础展示
- 额外活动享受15%折扣

企业会员

RMB 60,000

+ VAT / 年

积极开展业务对接，获得更多培训与重点展示。

- 每年10个培训名额
- 每场高层早餐会2名代表
- 年度大会2张通行证
- 每年2项行业研究与市场情报产品
- 每年最多4次精准B2B对接
- 重点展示及每年1次专场展示
- 额外活动享受25%折扣

核心企业会员

RMB 120,000

+ VAT / 年

在培训、行业情报与业务对接方面享有最高深度。

- 每年20个培训名额
- 每场早餐会2名代表，含VIP权益
- 年度大会4张通行证
- 行业情报扩展访问权限
- 最多8次B2B对接 · 2场高层简报会
- 高级展示 · 1次联合技术专题研讨
- 额外活动享受30%折扣

学术 / 机构合作伙伴：受邀加入，面向学术界、研究机构及相关机构。

各项权益与通行证须符合会员有效期、名额情况及各项目使用条款。

会员体系

各会员级别之间的权益差异

权益	专业会员 RMB 26,000 + VAT / 年	企业会员 RMB 60,000 + VAT / 年	核心企业会员 RMB 120,000 + VAT / 年
每年培训名额	**4**	**10**	**20**
每场高层早餐会代表人数	**1**	**2**	**2 · VIP权益**
年度大会通行证	**1**	**2**	**4**
额外活动折扣	**15%**	**25%**	**30%**
季度监管简报	包含	包含	包含
行业研究与市场情报产品	优惠价格	每年包含2项	扩展访问
高层专项简报会	—	—	**每年2场**
会员名录展示	基础展示	重点展示	高级展示
技术文章发布	**每年1篇**	**每年2篇**	**每年4篇**
早餐会专场展示	—	**每年1次**	—
精准B2B对接	—	每年最多4次	每年最多8次
技术委员会	可参与	优先参与	优先参与
试点项目与工作组	一般参与	优先参与	最高优先
联合技术专题研讨	—	—	**每年1次**

各项权益须符合会员有效期、名额情况及各项目使用条款。会员资格不授予任何职务或治理权利。制作、差旅及第三方费用另行收取。

专业知识 · 行业情报

团队更专业，决策更有依据

培训

专题培训项目，同时向公众开放。会员可使用所含培训名额，额外名额享受优惠价格。

专题培训
墨西哥储能市场

专题培训
面向工业与大型用电企业的电池储能系统（BESS）

专题培训
微电网、韧性与具备融资可行性的项目

每年6场
目标培训计划，其中2场为线下培训

4 · 10 · 20
按会员级别每年包含的培训名额

行业情报与市场洞察

由AMAEME编制的高管级文件，为市场、技术及监管决策提供依据。

季度监管简报
三个会员级别均包含。

行业研究与市场情报产品
行业简报、专题报告、商机雷达、监管分析或市场地图。专业会员：优惠价格 · 企业会员：每年2项 · 核心企业会员：扩展访问。

高层专项简报会 · 核心企业会员
每年2场。围绕市场、监管、商机或企业重点议题开展的闭门战略分析。参考时长60分钟，可采用线上、线下或混合形式。

定制研究
为特定企业开展，另行报价。

市场开发

与整个产业生态保持定期交流

AMAEME高层早餐会

每两至三个月举办一次，围绕行业对话、商务交流、知识分享、企业展示与商机识别展开。

每场早餐会每家企业代表人数

1	2	2 · VIP
专业会员	企业会员	核心企业会员

名额按场次计算。企业会员另享每年1次专场展示。

精准B2B对接

基于商业、技术或战略匹配度，与预先筛选的企业或机构进行对接。

最多4次

每年 · 企业会员

最多8次

每年 · 核心企业会员

视资源情况、双方意愿及匹配度而定。

AMAEME年度大会

集产业、知识、交流与品牌定位于一体的年度活动，汇聚会员、核心企业会员、行业专家及机构相关方。

包含通行证

1 · 2 · 4

专业会员 · 企业会员 · 核心企业会员

参与技术议题，在行业中建立认可度

技术议题

参与影响企业业务的技术议题

技术委员会：专业会员可参与；企业会员与核心企业会员优先参与。

试点项目与工作组：按会员级别享有一般、优先或最高优先参与权。

联合技术专题研讨：核心企业会员每年1次；额外费用另行收取。

会员资格不授予任何职务或治理权利。

资本

了解项目如何评估与架构

培训：使用所含名额参加“微电网、韧性与具备融资可行性的项目”专题培训。

对话：参与AMAEME组织的与银行、基金及投资方的交流。

技术文件：项目商业论证的展示标准。

AMAEME不提供也不保证融资。

品牌展示

在AMAEME各渠道获得有据可查的展示

专业会员：会员名录基础展示、数字会员标识及每年1篇技术文章。

企业会员：重点展示、每年2篇文章及1次专场展示——在高层早餐会上进行约15分钟的介绍，视议程、相关性及日程安排而定。

核心企业会员：高级展示、核心企业会员身份认可及每年4篇文章。

会员名录展示名称、标志、简介、专业领域、网站、所在地及经授权的机构信息。

会员权益之外

产业生态产品与项目

培训
培训向公众开放；会员享受优惠价格。

会议与活动
高层早餐会及AMAEME年度大会。

行业情报
会员所含范围之外的行业研究与市场情报产品。

定制研究
针对特定企业的分析，另行报价。

赞助
面向希望在活动中获得突出展示的企业（会员或非会员均可）。

专项计划与项目
具有独立范围的行业计划与特别项目。

早餐会赞助

RMB 20,000

+ VAT

赞助方品牌展示、最多5张通行证及最多15分钟议程时间。年度大会亦提供赞助机会。赞助不属于任何会员权益。

非竞争原则

AMAEME推动市场发展，会员企业实现商业合作。

AMAEME不对会员企业正常销售设备或解决方案收取佣金。

加入AMAEME

欢迎与我们探讨贵公司参与AMAEME的方式

1

初步沟通

了解贵公司、其在产业生态中的定位及发展目标。

2

选择会员级别

根据所需参与深度，选择专业会员、企业会员或核心企业会员。

3

申请入会

提交会员申请并确认会员条款。

4

权益启用

会员名录展示、数字会员标识及权益日程。

欢迎预约沟通，共同确定最适合贵公司的参与级别。

商务联系人

Efrén Giovanni Mendoza Zavala

商务负责人 | AMAEME

egmz@hotmail.com

官方网站

amaeme.alliance.org.mx

AMAEME

Asociación Mexicana de Almacenamiento de Energía y Microrredes Eléctricas

机构发展与初期运营支持：ALLIANCE